

Umsatzturbo Baufinanzierung:

50% Provisionssteigerung durch intelligentes JDC-Konzept!



Donnerstag, den 25. Juli 2013, von 12:00 – 18:00 Uhr, Gothaer Köln, Arnoldiplatz 1, 50969 Köln

12:00-12:30 Uhr Empfang

mit kleinen Snacks

12:30-12:45 Uhr Begrüßung und Vorstellung der Referenten

Sascha Mermann, Vertriebsdirektor Jung DMS & Cie., VD West

Thomas Greven, Vertriebskoordinator Jung DMS & Cie., VD West

Sebastian Weißschnur, Vorstandsreferent FinanzNet Holding AG

12:45-13:45 Uhr Der Megatrend: Wohneigentum und Bausparen

Hauskauf als Topinvestment, Milliardenmarkt Forwarddarlehen,

Modernisierungsdarlehen ohne Grundbucheintragung, Top-Cross-Selling-Ansätze

13:45-14:00 Uhr Pause

14:00-14:30 Uhr Komplexe Beratung leicht gemacht

Rechentools zum Baufinanzierungsvorhaben, Wunschzettel zur Finanzierung,
persönliche Unterstützung des gesamten Finanzierungsprozesses

durch Jung, DMS & Cie., regionales Clearing

Umsatzturbo Baufinanzierung:

50% Provisionssteigerung durch intelligentes JDC-Konzept!

- 14:30-15:30 Uhr** **Einfache EDV-Erfassung in Europace**
Erstellung Schnellangebot mit wenigen Daten, mit Top-Zinskonditionen für Ihre Kunden, Checkliste Unterlagenerfordernis
- 15:30-15:45 Uhr** **Pause/ Kaffee & Kuchen**
- 15:45-16:30 Uhr** **Absicherung der Baufinanzierung**
Zusätzliche Verkaufschancen durch Absicherung gegen biometrische Risiken, Top-Lösung Gothaer Perikon Dread Disease, Referent Norbert Kern, Key Account Manager Gothaer Lebensversicherung AG
- 16:30-17:15 Uhr** **Tilgungsaussetzung für Kapitalanleger**
Cross-Selling-Chance endfällige statt laufende Tilgung, Rechentool Steuervorteile, Top-Lösung A&A Superfonds-Police, Referent Dirk Fischer, Geschäftsführer Patriarch Multimanager GmbH
- 17:15-17:30 Uhr** **Schlussworte**
- Ab 18:00 Uhr** **Gemeinsames Abendessen**
Location wird bei der Veranstaltung bekannt gegeben