







Firma	 blau direkt GmbH und Co. KG	 degenia Versicherungsdienst AG	 FinanzNet Holding AG
Vorstand / Geschäftsführung	 Oliver Pradetto Geschäftsführer	 Halime Koppius Vorstand	 Dipl.-Kfm. Udo W. Masrouki Vorstand
Produktparten	Leben-, Sach-, Komposit-, Gewerbekomposit- und Kfz-Versicherungen	SHUK privat und gewerblich	Kapitalanlagen (§ 34 f Abs.1 Satz 1 Punkte 1 - 3), Vermögensverwaltung über Partnergesellschaft, Versicherungen, Kredite
Alleinstellungsmerkmal	Technologiemarktführer mit Datensynchronisation mit rd. 90% der Versicherer	fair mobil/future mobil: Kfz-Sondereinstufung für Geschiedene und getrennt Lebende (Risikoträger: Itzehoer Versicherung und ALTE LEIPZIGER)	Exklusive Sonderkonzepte (z.B. www.VSH24.de), Spitzenkonditionen (z.B. bei Investmentfonds 100% des Agios), 100% eigenkapitalfinanziert, 100% unabhängig
Anzahl der Mitarbeiter im Backoffice	119	45	7
Anzahl angeschlossener Vermittler	1.098 Firmen	ca. 4.000	3.147
Voraussetzung für die Mitgliedschaft	keine	AVAD - Versicherungsmakler § 34 d, IHK-Registrierung	Gewerbeanmeldung, entsprechende Genehmigung gem. GewO, Führungszeugnis
Provisionserlöse (aufgerundet)	2015: 20 Mio Euro 2014: 15 Mio Euro 2013: 13 Mio Euro	2015: 11,3 Mio EUR 2014: 10,3 Mio EUR 2013: 8,7 Mio EUR	2016: 11,2 Mio Euro 2015: 11,8 Mio Euro 2014: 9,3 Mio Euro
Mitgliedschaftsgebühren	117,81 bis 593,81 Euro	keine	keine - auch keine Gebühren oder sonstigen Kosten
Kündigungsfristen	3 Monate täglich	keine	keine
Rechtliche Anbindung der Vermittler	§ 34 d	Courtagezusage	Freier Makler gem. §93 HGB
Besonderheiten in der Vertriebsunterstützung	Digitalisierung der Berater	Kostenfreie Online-Vergleichsrechner mr money, Nafi, GRETA u. a., persönliche Unterstützung bei der Risikoeinschätzung z. B. Gewerbe, Makler-Support-Team, Vorort-Maklerbetreuung, Einbindung Online-Rechner auf Homepage des Maklers, ca. 120 Direktanbindungen kanalisiert auf einer Plattform zzgl. eigene degenia-Produkte, Vorteilsnetzwerk (u. a. Großkundenkonditionen für verschiedene KFZ-Marken), strukturierte Abrechnung für Vertriebe möglich, besondere Highlights: Responsive homedating heimseite, telef. Erreichbarkeit von 08:00 - 18:00, Newsletter, Maklermeetings, Gewerbevergleichsrechner, Onlineschulungen	Persönliche Betreuung aus der Zentrale, eigener Key-Account für Top-Partner, Erreichbarkeit von 8.00 Uhr bis 20.00 Uhr
Interne Schulungen, Prüfungsvorbereitungen	ca. 400 p.a.	k. A.	über externe Partner
Bei Ausscheiden des Vermittlers: Was geschieht mit den Kundenbeständen und Provisionsansprüchen?	Verbleiben beim Makler	Courtage fließt solange weiter, solange IHK-Registernummer gültig ist	Die Bestände sind auch vor Ausscheiden bereits beim Partner oder an diesen abgetreten
Ansprechpartner für die Vertriebsbetreuung	Sebastian Plaza Leitung Maklerbetreuung E-Mail: plaza@blaudirekt.de Tel. 0451 / 872 011 60 Kristina August Geschäftsleitung Einkauf E-Mail: august@blaudirekt.de Tel. 0451 / 87 201 117	Halime Koppius, Vorstand E-Mail: halime.koppius@degenia.de Ortwin Spies, Prokurist E-Mail: ortwin.spies@degenia.de Stefan Scheel, Maklerbetreuer Süd E-Mail: stefan.scheel@degenia.de Christoph Meese, Maklerbetreuer Nord E-Mail: christoph.meese@degenia.de	Jutta Mentzen Innendienstleitung Tel. 0221 / 969 769 - 0 E-Mail: mentzen@finanz.net Udo W. Masrouki Vorstand Tel. 0221 / 969 769 - 0 E-Mail: masrouki@finanz.net