



Ausstieg mit Gewinn

Fortsetzung von Seite 10

durch Abwärtsbewegungen am Kapitalmarkt geschrumpft.

Ob Ihre Police noch hält, was mal versprochen wurde, können Sie leicht selbst ausrechnen. Im Internet gibt es dafür zuverlässige, kostenlose Rechenprogramme:

■ <http://fmh.alfag.de/rendite/geldidee/include.php>

■ http://www.stiftung-warentest.de/online/versicherung_vorsorge/rechner/1159371/1159371.html

Damit können Sie innerhalb von Sekunden feststellen, ob es sich lohnt, für die restliche Laufzeit weiter in die Police einzuzahlen.

Bei Renditen unter 3 Prozent lohnt es sich jedenfalls nicht, schließlich liegen die Zinsangebote für Tagesgeldkonten bei einigen Banken bereits deutlich über 4 Prozent (z. B. Cortal Consors, Postbank).

Die wichtigsten Regeln

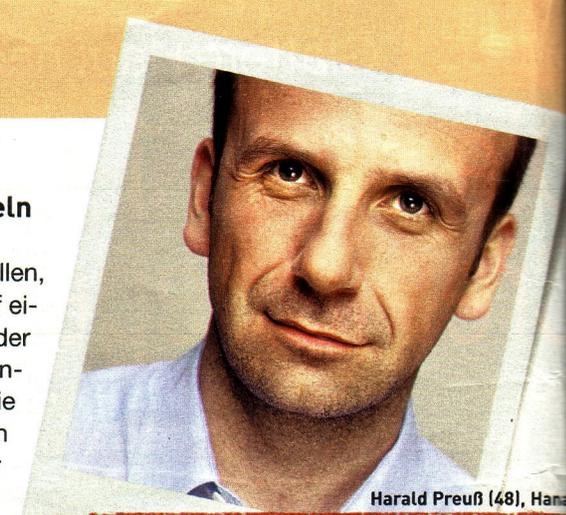
Vermeiden Sie Fallen

Wenn Sie verkaufen wollen, sollten Sie sich nicht auf einen Anbieter einlassen, der Ihnen zunächst eine Anzahlung gibt und dann die Kaufsumme in Raten zahlt. Denn sollte dieser Aufkäufer pleite gehen, sind Sie Ihr Geld los.

Policen, deren Rückkaufswert unter 5000 Euro liegt, werden grundsätzlich nicht angekauft.

Übrigens sollten Sie nicht dem besten Anbieter Ihre Police geben, sondern sie verschiedenen Aufkäufern (Tabelle unten) anbieten. Der Hinweis, dass es Konkurrenzangebote gibt, wirkt oft Wunder. Testkunden fanden heraus, dass die Anbieter sich zunächst immer zurückhalten, dann aber kräftig nachlegen.

Übrigens sind Kündigung und Verkauf nicht die einzigen Möglichkeiten, an das Geld der eigenen Kapital-Lebensversicherung zu kommen. Sie können Ihre Police auch belei-



Harald Preuß (48), Hanau

„Ich habe meine Lebensversicherung gekündigt. – Ein böser Fehler: Meine Familie steht jetzt ohne Schutz da, wenn mir etwas passieren sollte.“

hen. In diesem Fall bekommen Sie den Rückkaufswert ausgezahlt. Die Kreditlaufzeiten sind bei vielen Anbietern frei verhandelbar, sogar bis zum Ablauf der Police – und die Zinsen liegen derzeit unter 6 Prozent. Der Vorteil ist klar: vollständiger Erhalt des Todesfallschutzes und Auszahlung der Versicherung in die eigene Tasche.

Peter Kröger

GELD **tv**

MO 19.25 ZDF
WISO - WIRTSCHAFT & SOZIALES
Finanz-Magazin
3.531.414

INTERNET
Mit neutralen Fachberatern chatten können Sie im Internet: www.verbraucherschutz.de

10 Die wichtigsten Aufkäufer von Lebensversicherungen

Unternehmen/www... Telefon	Vermittler	Käufer	Markteintritt	Umsatz 2005 in Mio. Euro	Mindestalter des Vertrages	Höchste Restlaufzeit in Jahren	Mindest- Rückkaufswert in Euro	Zusatzangebot
Agis/agis-ag.de 07473/92 94 49	ja	ja	2001	8	unbegrenzt	20	5000	-
Barwert/barwert.de 04102/69 50 00	ja	nein	2001	111	je nach Aufkäufer	je nach Aufkäufer	5000	-
Cash Life/cashlife.de 1802/00 03 93	nein	ja	1999	420	unbegrenzt	15	5000	-
CFI Fairpay/cfi-fairpay.de 069/509 51 77 77	nein	ja	2005	45	unbegrenzt	unbegrenzt	Kapitalleben 5000 Renten 10 000	Policendarlehen
German Life/germanlife.de 089/442 30 60 60	nein	ja	2005	k. A.	unbegrenzt Aufkäufer	unbegrenzt Aufkäufer	5000	-
Life Bond/lifebond.de 08178/90 88 50	nein	ja	2005	k. A.	5	unbegrenzt	5000	-
Lifefinance/lifefinance.de 06155/82 86 50	ja	ja	2004	k. A.	ein Drittel der Laufzeit	25	5000	Policendarlehen
Policen Direkt/policendirekt.de 069/710 42 32 85	nein	ja	2005	320	unbegrenzt	unbegrenzt	10 000	Policendarlehen
Policenkauf 24/policenkauf24.de 0221/50 05 56 61	ja	nein	2005	15	je nach Aufkäufer	je nach Aufkäufer	5000	-
Sparschwein/sparschwein.de 04105/12 34 56 78	ja	nein	2005	8	unbegrenzt	unbegrenzt	5000	Policendarlehen

Fotos: Zorin/Fotex, Tardif/zefa/Corbis, Lehner/Mauritius Images